

# Passion

Med passion för kunder, teknik, skog och vägar

2016

## En riktig förebild

Hans Aumer GmbH

## Greppet om Tyskland

Försäljningen av gripar ökar

## Ökad följsamhet

Slagkrafts nya motorpaket med förbättrat styrsystem imponerar

Nytt kranprogram  
för lastbilar

# Cranabs största projekt



# Gunnebo Lifting

Strength through innovation since 1764

# K100



## "En fantastisk svivel"

"Vi har haft K100 svivlar på två olika skördare och vi har inte haft några problem. Det är egentligen helt fantastiskt. När en normal svivel går sönder då går de ju isär, och då drabbas man av stora oljeläckage. Men det kan ju aldrig hända med K100. Den kan helt enkelt inte gå isär."

Bengt Bäckström, BB Skog, Sverige

Bauma 2016,  
monter FM 807/5  
indexator.com



# rimaster

-ability to create simplicity



Rimaster är en partner för utveckling och tillverkning av kablage, elskåp, elektronik och hytter för specialfordon och maskiner. Kunderna kännetecknas av att de genomgående är världsledande produktägare inom sin bransch såsom specialfordon för materialhantering, gruvbrytning, skogsbruk och jordbruk samt inom industriautomation.

Rimaster har sitt huvudkontor i Rimforsa mellan Linköping och Vimmerby. Rimaster har enheter för försäljning, design, utveckling och tillverkning i Rimforsa, Söderhamn och Horn i Sverige, i Czaplonek och Borne Sulinowo i Polen samt i Ningbo, söder om Shanghai, i Kina. Säljkontor finns även i Belgien och Frankrike.

Besök gärna vår hemsida [www.rimaster.com](http://www.rimaster.com), ring oss på 0494 – 795 00 eller mejla till [info@rimaster.com](mailto:info@rimaster.com) för mer information.

# Vi är på väg!

**DET ÄR MED STOR** tillförsikt som vi på Cranab Slagkraft blickar in i 2016. Vi har kommit en bit in på det år då våra produkter återigen hanterar hela kedjan i råvaruflödet från stubbe till industri. I och med vårt återinträde på marknaden för kranar på virkesbilar gör vi come-back på vägen efter nära två decenniers frånvaro.

## PRODUKTER SOM GER NYTTA

Bakom det här ligger givetvis år av utvecklingsarbete, tester och förberedelser. Detta för att vi ska lyckas leverera nytta till alla kunder och brukare genom produkter med hög teknisk nivå och kvalitet som säljs och servas via en professionell distributionskanal. I arbetet vi gjort för att lyckas har vi haft stor nytta av vår långa erfarenhet med kranar i skogen där kraven på leverantören är mycket högt ställda.

Vi ser fram emot att träffa åkare igen och lägga till Er bland våra kunder!

## MYCKET SKER I ÅR

Även i våra mer klassiska produktsegment kommer det att hända mycket under året. Krav på prestanda och driftsäkerhet stegas hela tiden och som ett resultat av gott samarbete med många maskintillverkare är vi nöjda med att fler av dem väljer kranar från Cranab till sina maskiner. Från Slagkraft lanseras den mindre modellen av motorpaket, W10 och vi är säkra på att det ger användaren en helt ny och positiv erfarenhet, främst genom ett helt nytt proportionellt styrsystem.

## NY PÅ JOBBET

För mig personligen ser jag också på framtiden med stor tillförsikt. Med tidigare erfarenhet från skogsmaskinsbranschen kommer jag till Cranab som "ny på jobbet" i många avseenden men med vad jag hoppas vara en god inblick och förståelse för kundens förväntningar och krav.



Att få möjligheten att arbeta i ett företag där innovations- och kvalitetstänkande från norra Sverige skapar produkter som är välrenommerade hos kunder i hela världen känns väldigt inspirerande och tillsammans med alla andra på företaget kommer jag att göra vårt bästa för att leva upp till förväntningarna.

Anders Strömgren  
VD Cranab AB



# 8

Cranab satsar kraftfullt och introducerar ett helt nytt program med lastbilskranar för skog och recycling på marknaden. Programmet kommer att bli komplett med både Z-kranar och L-kranar i flera storlekar och utföranden.



## Ur innehållet:

Anders ny VD för Cranab  
17 år utan garantiåtgärder  
Z-kran först ut

Jonas var med från början  
Gripare har kopplat greppet  
Träffa oss på mässor 2016



# 6

Cranab fortsätter lanseringen av sitt program med nya motorpaket. Nya Craft W10 inkluderar bland annat en miljöklassad Caterpillar-motor och ett förbättrat proportionellt styrsystem.

## Utgivare

**Cranab** & **Slagkraft**

Cranab AB, 922 82 VINDELN  
Tel: 0933-135 00. Fax: 0933-617 36  
E-mail: info@cranab.se • www.cranab.se

**Ansvarig utgivare** Anders Strömgren • **Projektledare** Peter Strömdahl • **Fotografer** Per Norell med flera • **Skribent** Per Norell • **Grafisk form** Stefan Granqvist • **Annonsbokning** Nina Rinaldo, telefon 0492-196 77.

**Produktion** MediaPartner AB, Box 86, 598 22 Vimmerby, www.mediapartner.nu  
**Tryck** Lenanders, mars 2016



**MED RÄTT SMÖRJMEDEL  
BARKAR DET INTE ÅT  
SKOGEN**

UNIVAR

Anders Strömgren är ny VD för Cranab

# - En resultatorienterad ledare som ser fram mot älgjakten

**Ny VD för Cranab sedan 1 mars är Anders Strömgren. Efter 17 år på John Deere Forestry blir fokus att leda och utveckla Cranab. — Det känns väldigt bra. Cranab är ett fint företag och ett starkt varumärke med gott renommé, säger Anders Strömgren.**

**ANDERS ÄR 43 ÅR** och bor med sin fru Karin och deras tre barn Klara 8 år, Hanna 6 år och Herman 4 år samt två hundar i Tavelsjö, mitt mellan Umeå och Vindeln i Västerbotten.

När Anders fick frågan om att bli VD för Cranab var det inte självklart att svaret skulle bli ja. Han trivdes bra på John Deere Forestry, hade inte funderat på att byta jobb och avfärdade idén från början. Men efter en tid insåg han att det var en utmaning som han lockades av.

— Jag har jobbat länge för ett väldigt bra företag, men möjligheten att göra något annat och på ett annorlunda sätt gjorde mig nyfiken. Det jag tror är största skillnaderna är att Cranab är mindre, lokalt och har kortare beslutsvägar. Det tillsammans med att det är ett starkt varumärke i en bransch som jag kan något om och har lång erfarenhet av gjorde att jag fattade beslutet, berättar Anders.

— Det är en häftig tanke att vi sitter i norra Sverige, på gränsen till glesbygden i Västerbotten och utvecklar, konstruerar och tillverkar marknadsledande produkter som används över hela världen, säger han.

Familjen är också en viktig del för Anders och har vägt in i beslutet.

— Det handlar inte enbart om att byta jobb utan även att byta livsmönster. Det blir färre resor än tidigare och mer tid hemma med familjen. Särskilt när det börjar bli kvällsaktivi-

teter och barnen ska skjutas. Livet hemma kommer att bli enklare, förklarar han.

Hos John Deere Forestry har Anders haft en lång karriär inom marknad och försäljning. Han har varit försäljningschef i Sverige, Sverigechef, chef för Norden-marknaden och nu senast chef för all försäljning i Europa utanför Norden. Dessutom har han ansvarat för att bygga upp John Deere Forestrys försäljningsnätverk för begagnade skogsmaskiner.

## BETYDELSEFULL BREDD

Vad är det då som kommer att vara viktigast för Cranab de närmaste åren?

— Det som händer nu är en av de viktigaste förändringarna hos Cranab på lång tid. Branschen för skogsmaskiner är begränsad och antalet kortvirkesmaskiner som säljs i världen är relativt konstant. De vinningar som kortvirkesmaskiner gör äts delvis upp av att maskinerna blir allt mer effektiva och färre behövs för att göra samma arbete. På den här marknaden finns vi och ska göra vårt bästa för att stärka vår position, men Cranab behöver även bredda sig, förklarar Anders.

— Satsningen på fordonsmonterade kranar är jätteviktig och vi måste verkligen anstränga oss för att lyckas och växa. Fokus kommer att vara att göra bra kranar och att bygga upp ett bra distributionsnätverk, säger han.



## FÄRRE MEN VÄRRE

Om andra får beskriva Anders som person tror han att de skulle beskriva honom som en intensiv, noggrann och intresserad person. Det som inte känns rätt läggs åt sidan.

— Jag vill göra saker färdigt och så bra som möjligt. Jag gillar inte halvlösningar och hastverk. Jag har insett att man inte kan eller ska göra allt men det man väljer att göra ska vara bra och rejält. Det gäller att prioritera och fokusera, säger Anders.

Förutom arbetet och familjen är det stora fritidsintresset jakten. Anders har två hundar och hösten är viktig då älgjakten pågår. Även skogsintresset är stort.

— Jag gilla att greja i skogen. Det är intressant att veta att det arbete man lägger ned påverkar skogen som vi lämnar över till kommande generationer, säger Anders.

Anders Strömgren efterträder Hans Eliasson som varit VD senaste året. Hans Eliasson fortsätter som Cranab-koncernens styrelseordförande.

# nommo®

Nordens bredaste sortiment av rullningslager och glidlager för skogsmaskinindustrin

[www.nommo.se](http://www.nommo.se)

TÄBY | GÖTEBORG | MALMÖ | AVESTA | BORLÄNGE | GÄLLIVARE | KÖPENHAMN | BJÖRNEBORG | HELSINGFORS | ULEÅBORG | ÅBO





Förtroendefullt och nära samarbete mellan syd och nord

## 17 år utan behov av garantiåtgärder

**Företaget Anders Skördare i Valdemarsvik har samarbetat med Cranab sedan 1999 och köper kranar, gripare och anpassade Slagkraft-fästen.**

**— Vi har inte haft en enda garantiåtgärd på någon Cranab-produkt under hela tiden, berättar Hans-Erik Svensson, delägare och försäljningsansvarig.**

**HANS-ERIK SVENSSON KÖPTE** företaget 2012 tillsammans med Johan Schultz som är son till grundaren Anders Carlsson. Målet var att öka försäljningen och bredda produktfloran. Sedan dess har företaget vuxit och omsättningen nästan tredubblats till 17 miljoner kronor.

Anders Skördare är specialiserat på utrustning och påbyggnationer på jordbrukstraktorer och grävmaskiner för skogsanvändning. Genom nära samarbete med Lantmännen Maskin erbjuds färdiga paketlösningar till Valtras traktorprogram. Företaget har även tagit fram ett eget program för skogsvagnar kompletta med kranar och gripare till Valtras traktorer.

### **HUNDRA MIL ÄR INGET AVSTÅND**

Trots avståndet med 90 mil mellan Valdemarsvik och Vindeln så känns det nära.

— Det är enkla och snabba kontakter. Ringer vi för att få hjälp så tar det inte mer än några minuter innan vi fått den hjälp vi behöver. Har vi en fråga om en belastningspunkt som behöver beräknas eller justera en leverans så är det enkelt, säger Hans-Erik Svensson.

— Cranab har också varit mycket hjälpsamma i vår produktutveckling med till exempel ritnings- och beräkningsunderlag, säger han.

Anders Skördare köper främst Cranabs småskaliga kranar FC45, FC53 och EC8 med räckvidder mellan 8-9,2 meter. Griparna är rundvirkesgripen CR200 och trädränslegripen CE250. Hälften av kranarna sätts på Valtras traktorer med skördaraggregat och hälften på skogsvagnarna.

### **ETT STABILT OCH TRYGGT VARUMÄRKE**

Anders Skördares goda erfarenheter av Cranab har gjort att samarbetet kommer att fortsätta på samma sätt och öka i takt med försäljningsutvecklingen.

— Vi har aldrig känt att vi har behövt utvärdera någon annan leverantör med likadana produkter som Cranab. Genom åren är det två leverantörer, Cranab och JAKE som alltid stått oss närmast och inte bytts ut. Och förtroendet är ömsesidigt, berättar Hans-Erik.

— Vi vet att det Cranab säger är rätt. Vi vet att siffrorna vi får om exempelvis

lyftkraft eller belastning stämmer och att de varken är lägre eller högre. Allt är underbyggt och vi vet att någon har ägnat tid åt det. Det Cranab säger är sant, säger han.

— Vi har också en stor öppenhet mellan varandra. Oavsett om vi eller de har ett problem som ska lösas så gör vi det tillsammans.

Förtroendet är också samma från kunderna upplever han.

— Cranab är ett stabilt varumärke. Det är inget som vi behöver försvara eller marknadsföra. Det säljer sig själv. Vi berättar det för kunderna och fokus läggs sedan på fakta som räckvidd och lyftkraft. Det blir aldrig några diskussioner. Det är en trygghet, säger han.

### **STOR FÖRSÄLJNINGSSÖKNING VÄNTAR**

Anders Skördare har en spännande tid framför sig. Inriktningen är fortsatt utveckling och standardisering inom produktprogrammet, utveckling av kundservice och rekrytering. Tanken är att försäljningen ska öka med hela 60% närmaste året.



**Cranab fortsätter lanseringen av sitt program med nya motorpaket. Nya Craft W10 inkluderar bland annat en miljöklassad Caterpillar-motor och ett förbättrat proportionellt styrsystem.**

Nytt miljöklassat motorpaket med proportionellt styrsystem ger snabbare och mjukare körning

# Craft W10 ersätter Craft 401

**CRAFT W10 ÄR ETT MOTORPAKET** som monteras på hjullastare och används med kranar och slagor till de mindre vägnäten där smidighet och produktivitet efterfrågas.

Lanseringen följer Slagkrafts motorstrategi där storebror Craft 601 förra året ersattes av Craft W17. Craft W10 ersätter föregångaren Craft 401 med ny design av motorpaketet samt ny turboladdad, effektiv och miljöklassad Caterpillar CatC4.4-motor på 100 hk.

– Nya motorpaketet har samma fina egenskaper som sin populära föregångare men med ett antal förbättringar. Krankörningen har blivit snabbare vilket ger en ökad produktivitet, det integrerade styrsystemet är proportionellt och övervakningsfunktionerna av motorpaketet har vässats betydligt, berättar Håkan Bergh, marknadschef för Slagkraft.



Håkan Bergh, marknadschef på Slagkraft.

## SMARTA SERVICELÖSNINGAR

Förutom att motorn är helt ny har tonvikt i utvecklingsarbetet lagts på service, support och reservdelsförsörjning. Servicevänligheten har ökat till exempel genom bättre åtkomst, nya frontplåtar och en ny avtappning på hydrauloljetanken för att underlätta vid hydrauloljebyte.

– Det ska vara enkelt att komma åt vid service och behövs det reservdelar ska det gå snabbt att få dem. Eftermarknadsdelen är viktig för både oss och våra användare. Den skapar ett långsiktigt förtroende, säger Håkan Bergh.

Andra förbättringar är en ny hydrauloljetank i rostfritt stål för högre renlighet och Craft W10 har även utrustats med hydrauloljekylare. Med Craft W10 följer också en helt ny hydraulikövervakning. Via en tydlig färgdisplay i hytten kan föraren kontinuerligt få information om varvtal, hydraulikens status och eventuella varningar.

## MJUKARE EGENSKAPER MED PROPORTIONELLT STYRSYSTEM

Det nya styrsystemet ersätter det tidigare och bygger på en helt proportionell lösning där basen är ny teknik med en robust, ergonomisk och modern joystick från Parker i centrum. Styrsystemet Parker IQAN kommer att vara standard på samtliga Slagkrafts motorpaket.

Målet med Slagkrafts nya styrsystem är att förbättra köregenskaperna och ergonomin för föraren likaväl som att röjningsarbetet ska gå snabbare. Det nya styrsystemet ger en mycket mer effektiv hantering och en mjukare körning av kran och slaga.

– Det som är helt centralt i styrsystemet är att alla funktioner styrs proportionellt, med goda samkörningsegenskaper vilket gör förarens arbete betydligt mer naturligt, enkelt och ergonomiskt. Det kommer inte minst att märkas vid långa arbetspass, säger Håkan Bergh.

## GODKÄNDA AV CATERPILLAR

I samband med införandet av Caterpillars motorer har Cranab fått Caterpillars installationsgodkännande i fabriken. Det är viktigt för både Caterpillar och Cranab att rätt nivå hålls när det gäller kompetens, teknik och processer.

– Att vi fått Caterpillars godkännande är en kvalitetsstämpel för oss som leverantör och en trygghet för alla kunder, säger Håkan.

## MOTORPAKET

*Världsledande teknisk utveckling från människor som lever och andas modernt skogsbruk.*



**Scanna QR-koden eller se vår hemsida för produktbud!**

# Den proportionella styrningen går inte att vara utan

**Att röja långa vägar med lyktstolpar eller andra hinder har blivit smidigt. Det proportionella styrsystemet till motorpaketet Craft W10 förenklar förarens arbete ordentligt. Det menar Torbjörn Malmgren och hans förare Richard Waldesjö som varit testförare.**

**TORBJÖRN MALMGREN ÄR EN** van vägröjare. Hans erfarenhet sträcker sig drygt 35 år tillbaka. Redan 1979 började han att röja vägar åt Örebro kommun parallellt som han drev sin växtodling i Odensbacken. Efter en tid utvecklade sig maskinverksamheten så bra att det är den som är i fokus idag.

I företaget äger han bland annat en Ljungby L9 med Slagkrafts motorpaket Craft 401 inklusive kran och slaga, en John Deere jordbrukstraktor JD7930 med Slagkrafts kran SC85 med slaga samt två väghyvlar med äldre kranar från ÖSA.

Torbjörn Malmgren ansvarar för vägröjning av Trafikverkets vägar i Närke och har Svevia och NCC som uppdragsgivare. Huvuduppsättningen är lastaren från Ljungby och traktorn från John Deere och de körs i par efter varandra. Det är Ljungbyn som varit utrustad med Craft W10 och med ett gott resultat.

– Det som märktes allra mest var helheten och att nya paketet är mycket snabbare. Kranrörelserna och effektiviteten är klart bättre än med Craft 401, berättar Torbjörn.

– Ljungbyn utrustad med motorpaket, kran och slaga brukade vara långsammare än jordbrukstraktorn med bara kran och slaga. Med nya Craft W10 så blev det faktiskt tvärtom, säger han.

## **FULL FART UNDER SOMMAREN**

När det är högsäsong mellan mid-sommar och sista september systerätter Torbjörn ett dussintal medarbetare. Oftast är det lantbrukare som hyrs in som förare. En av förarna som körde nya Craft W10 mest är Rickard Waldesjö.

– Jag tycker allra bäst om snabbheten och den proportionel-

la styrningen. Det brukar gå långsamt vid till exempel rader med lyktstolpar och andra hinder men inte nu, säger Richard.

– Det blir ett annat flyt i körningen. Det går att anpassa kranen mycket lättare då man svänger och vid hinder går det att hålla en högre hastighet. Kranen är följsam hela tiden. Det är också smidigt att kunna köra alla funktioner samtidigt och med rullar, berättar han.

– En annan sak som jag noterade är att nya motorpaketet upplevs tystare. Och nya displayen med information om till exempel temperatur är mycket hjälpsam. Liksom justeringsmöjligheterna som



gör att man kan anpassa snabbheten i kranen efter föraren, säger Richard.

För Torbjörn och Richard har mycket handlat om snabbhet och styrning.

– När du en gång använt proportionell styrning så vill du alltid göra det. Inte gå tillbaka till ett system där man växlar mellan funktioner via en shift-knapp, säger Torbjörn Malmgren.

## **Kranar med sensorer till SCA**

Cranab har sålt fyra kranar till Tunadals sågverk som är ett av SCA:s fem sågverk och ligger i Sundsvall. Kranarna är av modellen FC12 och levereras med ett radiostyrt styrsystem från IRC och kan styras både från sågverkets kontrollrum och inifrån anläggningen vid underhåll. Kranarna är utrustade med sensorer som gör att de inte kan stöta in i varken tak eller väggar. Tunadals sågverk ligger nära bebyggelse så höga krav har ställts på bullernivåer. Därför är anläggningen anpassad med bland annat ett särskilt innertak och utrymmena är mindre än i andra sågverk.

SCA valde Cranab eftersom kranarna kan utrustas med sensorer och kan köpas styckevis.

## **Cranabs medarbetare satsar på hälsa**

Under våren har medarbetarna på Cranab i ett särskilt projekt med industriföretagen i Vindeln haft möjligheten att utveckla sin egen hälsa.

I ett samarbete med Väx i Norr har varje medarbetare utifrån sin egen hälso- och konditionsnivå som bas givits möjlighet till samtal, blodtryckskontroll och konditionstester. Dessutom har lunchserveringen haft en hälsovecka med en anpassad lunchmeny från Hotell Forsen. Syftet med projektet har varit att uppmuntra till ett mer hälsosamt liv, motionslust och inspiration till andra kostalternativ.

## **Fabriken uppgraderas med ny hydraulik**

I samband med att produktionen av lastbils-kranar inleds har fabriken uppgraderats med ett kraftigare hydraulsystem för att möjliggöra montering och verifiering av de nya lastbils-kranarna. Dessutom byggs en särskild styrpulp där rätt tryck och flöden kan väljas för att i närmast verkliga förhållanden kunna testa och provköra varje färdigmonterad lastbils-kran oavsett modell eller storlek.

## Nya ägarförhållanden i Cranab

Tidigare Vd:n och delägaren Fredrik Jonsson har sålt sina aktier i Cranab. Cranab ägs nu av Hans Eliasson, den italienska krantillverkaren Fassi och riskkapitalbolaget Z-forestab i Östersund. Anders Strömgren har tillträtt som VD för Cranab efter Hans Eliasson som varit VD under det senaste året. Hans Eliasson fortsätter som styrelseordförande för Cranab, Vimek och Bracke Forest.

## Vipparmar från Cranab till John Deere Forestry Oy

Cranab levererar vipparmar till John Deere Forestry Oy:s skotarkranar CF5, CF7 och CF7s. Produkterna är en anpassning av Cranabs senaste generation vipparmar för skotare. Vipparmarna är dubbelteleskoperande och levereras kompletta med anpassad infästning, slangpaket och skydd. Första leveranserna sker under våren 2016. John Deere Forestry Oy har valt Cranab som leverantör tack vare modern teknik, hög kvalitet, god leveranskapacitet och goda kranegenskaper.

## Grutech ny distributör i Finland

Grutech Oy i Finland blir ny distributör av Cranabs lastbilskrantar samt Slagkrafts hela produktprogram för vägröjningsmaskiner. Grutech är idag distributör för italienska Fassis styckeogodskranar. — Det här är ett spännande samarbete som vi tror mycket på. Grutech är starka på den finska marknaden och har hög kunskap och kapacitet. Vår ambition är att samarbetet kommer att ta fart redan från början, säger Micael Olsson, marknadschef. Tillsammans med Grutech blir det fullt fokus på att öka försäljningen och förstärka eftermarknadsområdet med service, support och reservdelsförsörjning. De finska kunderna kommer snabbt att ha en partner att vända sig till.

## Cranabs webb mobilanpassad

Under våren kommer Cranabs och Slagkrafts webbplats att mobilanpassas. Du som besökare kommer mycket enklare än tidigare att kunna ta till dig all information, se bilder och läsa exempelvis broschyrer via telefonen eller läsplattan. Även materialet som finns bakom kundinloggningen kommer att mobilanpassas.

# Helt nytt med lastb

Ett av de största projekten i C



— **DET FINNS ETT STORT BEHOV** av moderna, driftsäkra och effektiva lastbilskrantar på världsmarknaden. Att vi som en av världens ledande krantillverkare för skogsmaskiner breddar oss med ett lastbilsprogram är en naturlig utveckling, säger Micael Olsson, Cranabs Marknadschef.

Det är heller inte första gången Cranab tillverkar lastbilskrantar. För drygt 15 år sedan avslutade företaget efter ett ägardirektiv produktionen av sin dåvarande generation lastbilskrantar och valde att fokusera på kranar till skotare och skördare. Cranab har därför med sig en lång erfarenhet som nu tas tillvara igen.

— Eftersom vi har vår tidigare kompetens av lastbilskrantar och den stora erfarenheten av skogsmaskinskrantar gör det att vi kan optimera programmet från start, säger Micael.

— Vi använder helt enkelt det bästa av två världar och kan kombinera både styrka, prestanda och konstruktionslösningar. Det kommer våra kunder och användare tillgodo redan från början, betonar han.



# program ilskranar

Cranabs historia

Cranab satsar kraftfullt och introducerar ett helt nytt program med lastbilskranar för skog och recycling på marknaden. Programmet kommer att bli komplett med både Z-kranar och L-kranar i flera storlekar och utföranden. Första serietillverkade kranen är modellen TZ12.



## KRANAR MED HÖG KAPACITET OCH KÖRGLÄDJE

Lastbilskranarna riktar sig till det professionella segmentet för lastbilar inom skog och recycling. Tonvikt i utvecklingsarbetet har legat på låg vikt och höga prestanda. Resultatet är att användarna kommer att få en stark, robust och effektiv kran med låg vikt, hög prestanda och låga effektförluster.

## FÖRSTA KRANEN ÄR EN POPULÄR Z-KRAN

Först ut i det nya lastbilsprogrammet är TZ12, en Z-kran för en bred internatio-

nell kundgrupp. TZ12 är en mellanstor modell som kommer att kompletteras med både större och mindre modeller.

Förutom Z-kranar kommer även L-kranar i flera storlekar att ingå i programmet. Första L-kranen kommer också att vara en 12-tonneterskran och den förhandsvisas i slutet av augusti och börjar säljas vid årsskiftet 2016/2017.

## DELAR AV NORDEN OCH MELLANEUROPA FÖRST UT

Inledningsvis kommer kranarna att släppas i Sverige, Finland, Tyskland, Österrike och Schweiz. Där är marknadskanalerna i huvudsak klara. Övriga marknader kommer allteftersom.

Kranprogrammet kommer snabbt att vara ute på marknaden eftersom Cranab bland annat kan nyttja Fassis kanaler för både reservdelsförsörjning, service och support.

## EN NY GENERATION ANVÄNDARE VÄNTAR

– Det känns mycket roligt att vara tillbaka på lastbilsmarknaden igen. Flera användare av vår tidigare generation lastbilskranar har kommit till oss och visat stort intresse. Vår strävan är också att vi får en helt ny generation förare som vi ska fortsätta att göra nöjda med det nya programmet, säger Micael Olsson.

Jonas Bäckström och Jens Svensson var de första som körde Cranabs nya lastbilskran TZ12.

— Det var bra fart i kranen och vi kände oss hemma redan från början, är deras gemensamma åsikt om kranen.

Vi fick även vara med på föraren Urban Häggglunds premiärtur.



# Kranen där man känner sig hemma på en gång

**JONAS BÄCKSTRÖM ÄGER** åkeriet Jonas Bäckström Åkeri i Sundö, fem mil väster om Umeå. Han har ägt företaget i fem år då han övertog det av bröderna Frank som ägde det tidigare.

Verksamheten består nästan uteslutande av timmerbilstransporter för Sveaskog, NK Lundströms och Holmen. Åkeriet har sex timmerbilar av märkena Scania och Volvo. I företaget finns även en grusbil och en hjullastare Volvo L110. På timmerbilarna sitter det kranar av olika fabrikat, både Epsilon, Jonsered och Hiab.

Högsäsongen pågår från att marken fryser och blir tillräckligt hård tills tjälen går ur backen. Första bekantskapen med TZ12 gjordes i december, en period på året då det körs som mest.

## ANVÄNDARVÄNLIGHET

— Den är väldigt lättkörd och enkel att lära sig. Det har alla förarna tyckt som provat den hos oss. Man känner sig hemma redan från början och kan köra mer avslappnat utan att anstränga sig, säger föraren Jens Svensson.

— Cranab har lyckats synka köregen-

skaper och hydraulik. Den är trevlig och snabb att köra. Vissa kranar kan ta upp till ett par veckor att bli van med men Cranabs kran är väldigt enkel, säger Jonas Bäckström.

## LÅNG RÄCKVIDD FÖRENKLAR

TZ12 finns i två utföranden, både i 9,3 meter och unika 10,5 meter. Den längre räckvidden är tänkt att höja både effektiviteten och underlätta arbetet. Något som särskilt märks där förhållandena är lite svårare.

— När avlägget ligger en bit från vägen vinner jag tid med en längre kran. Med en kortare kran måste jag sakta krypa ut med lastbilsbaken för att nå timmerändarna. Sen får jag dra fram stockarna och lyfta på dem. Det blir ett dubbelarbete som jag slipper nu och jag gillar att få på lasset fort. Man blir lite bortskämd, säger Jens.

## Z-KRANAR ÖKAR LASTFÖRMÅGAN

I norra Sverige är det inte lika vanligt med Z-kranar som det är i södra Sverige. Något som TZ12 och dess syskon kan ändra på.



**K-Produkter  
Service AB**

Tel 0478-413 60  
info@kpservice.se  
kpservice.se

**GJUTERIBOLAGET**  
i Eskilstuna AB



**D&E**  
GLIDLÄGER  
SPECIALISTEN

WWW.DETRADING.SE  
08-447 40 50



– Fördelen med en Z-kran är att kranen kan vikas ihop bak på lastbilen. Med en L-kran måste jag lägga kranen ovanpå. Det innebär att det inte går att lasta lika mycket. Med en Z-kran går det att lägga fullt och inte slösa lastförmåga. Det blir extra viktigt när det blir möjligt att lasta upp till 74 ton, säger Jonas.

– Jag tycker att det är spännande att Cranab kommer med lastbilskranar på marknaden. De är lokala och jag har hört mycket gott om de lastbilskranar som de gjorde tidigare. Jag hoppas att de lyckas och jag kan absolut tänka mig att fortsätta köpa Cranab-kranar, säger Jonas.

#### BJÖRZEN FÅR VARA IFRED

Föraren Urban Hägglund är ny i åkeriet men har 30 års erfarenhet som chaufför

varav 21 år med timmerbil. Urban har varit med om det mesta i körväg och utrustningsväg. Vi får vara med vid hans premiärtur med nya kranen och omdömet är solklart.

– Den är imponerande följsam och väldigt lyckad i geometrin. Jag brukar jämföra en kran som inte är följsam med att man får brottas med en björn. Det här var något helt annat, säger han.

– Man kan omedelbart sätta sig och lasta på ryggmärgsreflex, det räcker att titta på virket och hjärnan och kroppen vet vad den ska göra. Då fungerar det som det ska. Cranab har verkligen lyckats, säger Urban Hägglund.



VISST ÄR MÄRKET  
VIKTIGT NÄR DU  
SKA KÖPA MASKIN?  
(INTE MINST PÅ MOTORN.)

Även den bästa motorn står och faller med små detaljer, som från början kanske inte alltid känns lika påtagliga.

Väljer du en maskin med Cat-motor får du Cranab och Pon som servicepartner. Tack vare vår rikstäckande serviceorganisation kan vi erbjuda 24-timmars service- och reservdelsjour. Du kan alltid lite på ett få snabb och effektiv hjälp, vilket förbättrar din produktivitet.

Är du intresserad av ett samarbete som bygger på god ekonomi, service, trygghet och miljö? Du kan läsa mer på: [www.pon-cat.com](http://www.pon-cat.com)



PON POWER AB  
Fvriellstugatan 15, 411 20 Göteborg  
Har du ingen QR-kodsläsare - sån möjlighet?  
Gå in på [www.pon-cat.com](http://www.pon-cat.com) och ladda ner!





Först ut i det nya lastbilsprogrammet är TZ12, en mellanstor Z-kran för en bred kundgrupp.



Jonas Järnö och Micael Olsson, Cranab.

# Första kranen är en populär Z-kran

## TZ12 ÄR EN 12 TONMETERSKRAN

inriktad för arbete inom skog eller recycling. Unikt för TZ12 är en konstruktion som gör kranens räckvidd längre än andra kranar på marknaden. Vipparmen har gjorts helt rak och rymmer längre bommar. Det ger en mycket bättre teleskopeffekt och räckvidden ökar.

TZ12 kommer att säljas med alternativen 9,3 och 10,5 meters längd vilket Cranab är en av få leverantörer som kan erbjuda. Den första kranen levereras med öppen förarplats och en 2+2-styrning vilket betyder 2 kombinationsspakar och 2 fotpedaler.

## OLIKA KONFIGURATIONS-ALTERNATIV

Cranabs nya kranprogram har olika utrustningsmöjligheter. Några exempel är alternativa förarplatser, både öppna eller med hytt. Det kommer att erbjudas olika styrsystem, ventillösningar och andra tillval som till exempel Load Sense,

lasthållning. Möjligheterna styrs beroende på vad som efterfrågas inom respektive marknad.

## FÖLJSAM, STARK OCH SKYDDAD

Kranens konstruktion leder till en mjuk och följsam körning tack vare optimerad hydraulik. Kranens geometri ger kraft och styrka och en harmonisk körkänsla i hela arbetsområdet. Lastbilskranarna har också utrustats med samma starka och robusta vridmotor som i kranarna för skogsmaskiner.

En av fördelarna med kranen är också en helt skyddad dragning av både slangar, rör och kablage. Det gäller förutom i kranarmar och kranpelare även i stödben. Det ger en mycket driftsäker lösning som kräver minimalt med service och ger låga underhållskostnader.

## VILKEN KRAN SKA MAN VÄLJA?

Det handlar egentligen om hur kranen kommer att användas och vad man tycker

passar. Både Z- och L-kranarna är inriktade för recycling och skogstransport. Några av skillnaderna är att recycling-kranarna är anpassade för användning med fler människor i närområdet. Hastigheten är något lägre och kranen konfigureras ofta med exempelvis slangbrottsventiler.

Skogskranen är utvecklad för att lastningsarbetet ska vara effektivt. Den har högre effekt och högre flöde.

## ENKEL- OCH DUBBELTELESKOP

Båda krantyperna införs från början som 12-tonmetersmodeller och som enkel- och dubbelteleskopkranar. Z-kranen lanseras först med dubbelteleskop och kommer med enkelteleskop under hösten. Planen är likadan för L-kranen men med säljstart vid årsskiftet 2016/17.

# Jonas var med redan från början

**Jonas Järnö arbetade vid konstruktionsavdelningen då Cranab tillverkade den förra generationen av lastbilskranar. Idag är han försäljningschef och har varit delaktig som projektledare i slutfasen av arbetet med det nya kranprogrammet.**

**DET VAR MELLAN ÅREN** 1991 och 1999 som Cranab tillverkade sin tidigare generation av lastbilskranar. Det förekom redan innan 90-talet att Cranab sålde kranar till lastbilar men då var det skotarkranar som konverterades till lastbils-kranar. Efterfrågan har med andra ord funnits länge.

– Det är flera av oss som förut arbetade med lastbilskranarna som är kvar. Det gör det till ett enkelt och roligt projekt. Det har gått snabbt att sjösätta eftersom vi haft så mycket kunskap och kompetens i huset, berättar han.

## LASTBILSKRANARNA Fyller en lucka

Introduktionen av det nya lastbilsprogrammet är en del i Cranabs satsning på ett bredare produktprogram. När italienska krantillverkaren Fassi kom in som delägare i Cranab blev valet enkelt.

– De hade styckegodskranar och vi skogskranar. Nya programmet för lastbils-kranar och skog och recycling fyller en lucka i vårt totala erbjudande, berättar Jonas.

– Dessutom finns det alltid behov av fler alternativ på marknaden.

## ULTRALJUDSGRANSKNING FÖR MAXIMAL TRYGGHET

Arbetet bakom kranen har pågått i två år.



Förutom en ökad produktion medför det förändringar i fabriken. Bland annat investeras i ett kraftigare hydrauliksystem och en styranläggning för test och verifiering av kranarnas funktion.

Cranab inför även en obligatorisk ultraljudsgranskning av kritiska svetsförband.

– När en person sitter i kranens förarplats måste det vara helt säkert. Därför inför vi ett krav i tillverkningsprocessen att området kring kranpelaren och infäst-

ningen ska hålla maximal säkerhet. Med ultraljud kan vi granska svetsfogarna så de uppfyller våra krav, säger Jonas.

## BYGG KRANEN VIA WEBBEN

Under året kommer Cranab även att ta fram en produktkonfigurator kopplad till affärssystemet. Den följs av möjligheten att konfigurera kranarna via webben

– Kombinationsmöjligheterna av våra lastbils-kranar är stora och en konfigurator hjälper våra återförsäljare att sätta ihop rätt kran tillsammans med kunden. Det underlättar också för oss i produktionen och i eftermarknadsarbetet. Allt blir ordentligt dokumenterat och vi vet att kombinationerna blir korrekta. Med en konfigurator finns det bara vinnare, säger Jonas Järnö.

## KRANAR

*Världsledande teknisk utveckling från människor som lever och andas modernt skogsbruk.*



**Scanna QR-koden eller se vår hemsida för produktutbud!**

## Länken till framtiden

Trådlös kranspetsvåg  
Lång batteritid



ScaleLog.se

# Cranabs gripare har tagit greppet om Tyskland

**Cranabs gripare säljs till nästan 30 länder över hela världen men det händer allra mest på den tyska marknaden. Försäljningsprognosen för Mellaneuropa har skrivits upp.**

**DE ALLRA VANLIGASTE** griparna som säljs är rundvirkesgripare men senaste trenden är risgripare för montage på flishuggningsmaskiner. Det gäller särskilt på den tyska och Mellaneuropeiska marknaden.

Storsäljarna under de senaste åren är CR280, tätt följt av CR360 och på delad tredjeplats finns CR400 och CE280. Tre av fyra modeller är rundvirkesgripare för arbete med timmer och olika typer av virke medan den fjärde och alltmer ökande produkten är en risgripare för träbränslehantering eller matning av flishuggare.

– Våra gripare har funnits länge och är etablerade. De är stabila och bra produkter och barnsjukdomarna är borta sedan länge, säger Micael Olsson, Marknadschef för Cranab.



## GRIPAR

*Världsledande teknisk utveckling från människor som lever och andas modernt skogsbruk.*



**Scanna QR-koden eller se vår hemsida för produktutbud!**

## BRA PRODUKT GÅR I HAND MED BRA ÅTERFÖRSÄLJARE

Att försäljningen går så bra i Tyskland beror på ett kontinuerligt arbete som pågått under många år.

– Det är roligt att se att vår långsiktighet med produkterna ger resultat och vi kan nog konstatera att vi är marknadsledare i Tyskland. Men att det går så bra på en viss marknad handlar inte enbart om produkten utan också om en duktig återförsäljare, menar Micael.

## EN FÖREBILD

I Tyskland heter återförsäljaren Hans Aumer GmbH, ett företag som Cranab arbetat med sedan i slutet av 1980-talet.

– Genom ett målmedvetet långsiktigt och aktivt arbete har de lyckats väl. De är närvarande genom mässor, utskick och personliga kontakter. De upplevs trovärdiga och är lönsamma. De är en förebild bland våra återförsäljare, säger Micael Olsson.

# VI KAN KEDJOR!

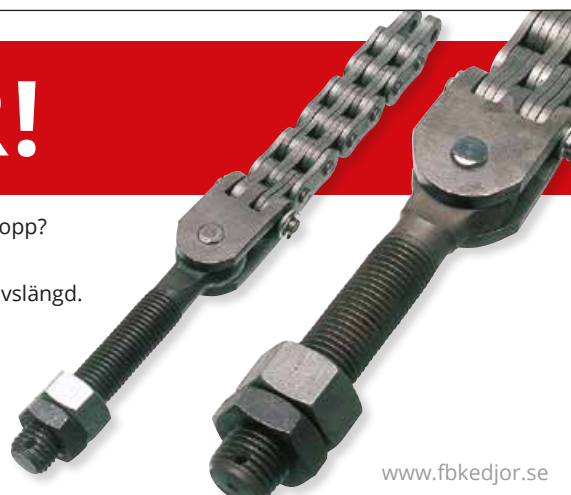
Söker du produktivitet, kvalitet, säkerhet, maskintillgänglighet och färre servicestopp? FB Kedjor kan kedjor och vi har lösningen för dig!

Tack vare vår precisionstillverkning har våra kedjor en överträffad utmattningstidslängd. Vill du veta mer? Kontakta oss! 016 15 33 00



**FB Kedjor AB**

A member of the Addtech group – We add value



www.fbkedjor.se



Franz Meilhammer till vänster står bakom framgångarna i Tyskland. Här tillsammans med sin kollega Albert Hartmannsgruber och en Cranab CR360X-grip.

# Tyska marknaden vill ha kvalitet, pålitlighet och Cranabs gripare

**Frans Meilhammer är VD för Hans Aumer GmbH och har framgångsrikt arbetat med Cranabs produkter sedan i mars år 2000.**

**— Hemligheten bakom framgångarna ligger i Cranabs produktkvalitet och att vi som återförsäljare har ett nära samarbete med kunderna och upplevs pålitliga, berättar han.**



**HANS AUWER GMBH** är återförsäljare av Cranabs hela produktsortiment som gripare, kranar och Slagkrafts vägröjningsmaskiner. Griparna säljs över stora delar av Tyskland främst till OEM-producenter, maskintillverkare och tillverkare av flihhuggarmaskiner.

## **VAD TYCKER DEN TYSKA MARKNADEN ÄR VIKTIGT NÄR MAN VÄLJER GRIPARE?**

— De tyska kunderna förväntar sig att griparna ska vara stabila, hållbara och enkla att serva och underhålla, säger Franz Meilhammer.

Beviset på hur Cranab lever upp till

den tyska marknads förväntningar går att läsa ur både försäljningsstatistik, eftermarknadsarbete och kundnöjdhet.

— Jag har jobbat med Cranab sedan år 2000 och kundreklamationerna har hela tiden varit mycket låga. Det säger allt om Cranabs kvalitet, berättar Franz.

— Kunderna tycker om livslängden, tåligheten och den utmärkta geometrin i griparna. Det är helt klart framgångsfaktorer, förklarar han.

## **GOD KÄNNEDOM**

Franz Meilhammer är VD och har varit ägare av företaget sedan 2009 men bolaget har arbetat med Cranab sedan i slutet

av 1980-talet. Samarbetet är väletablerat och det finns en inarbetad god kunskap och produktkompetens hos Hans Aumer GmbH.

Förutom god produktkunskap är företagets filosofi att arbeta med personliga kontakter. De viktigaste verktygen är kundbesök och att medverka vid mässor. Framgångsfaktorer är också att vara seriös, trovärdig och trygg i alla situationer.

— De bästa råden för att bli en lyckosam återförsäljare är att stå hundraprocentigt bakom produkten som du säljer och att vara pålitlig, förklarar Franz Meilhammer.



## **Endast det bästa – för de mest krävande miljöer och förare.**

En ny kraftfull och stryktålig mobilventil från HYDAC. En ventil för tuffa miljöer och medvetna förare där produktivitet, kvalitet, prestanda och köregenskaper är det som räknas.

Hydac är en komplett leverantör av hydrauliska lösningar. Vi är ett världsomspännande företag med egen utveckling och tillverkning av komponenter och system.





**Håkan Bergh**  
Försäljning Slagkraft  
hakan.bergh@slagkraft.se  
0933-144 12



**Micael Olsson**  
Försäljning Cranab  
michael.olsson@cranab.se  
0933-144 10



**Jonas Järnö**  
Försäljning  
jonas.jarno@cranab.se  
0933-144 13



**Benny Nilsson**  
Service  
benny.nilsson@cranab.se  
0933-144 16



**Kristoffer Ekman**  
Eftermarknad/Reservdelar  
kristoffer.ekman@cranab.se  
0933-144 19



**Magnus Hedman**  
Eftermarknad/Service  
magnus.hedman@cranab.se  
0933-144 09



**Emelie Ekman**  
Marknadsadministration  
emelie.ekman@cranab.se  
0933-135 52

**Cranab® Slagkraft®**

Cranab AB, 922 82 VINDELN  
Tel: 0933-135 00. Fax: 0933-617 36  
E-mail: info@cranab.se • www.cranab.se

Möt oss på följande mässor:

**Mässkalender 16**

<p><b>Silva Regina</b> 3-7 april, Brno, Tjeckien.</p> <p><b>Bauma 2016</b> 11-17 april, München, Tyskland.</p> <p><b>IFAT</b> 30 maj-3 juni, München, Tyskland.</p> <p><b>Svenska maskinmässan 2016</b> 2-4 juni, Solvalla, Stockholm, Sverige.</p> <p><b>Skogsmaskindagarna</b> 3-4 juni, Karlskoga, Sverige</p> <p><b>KWF 2016</b> 9-12 juni, Roding, Oberpfalz, Bayern, Tyskland.</p>	<p><b>Elmia Lastbil 2016</b> 24-27 augusti, Jönköping, Sverige.</p> <p><b>FinnMetko 2016</b> 1-3 september, Jämsänkoski, Finland.</p> <p><b>Internationale Holzmesse</b> 1-4 september, Klagenfurt, Österrike.</p> <p><b>GaLaBau Messe 2016</b> 14-17 september, Nürnberg, Tyskland.</p> <p><b>SMF mässa</b> 11-12 november, Sverige.</p>
--	---

VI HAR FOKUS PÅ DET SOM SKAPAR VÄRDE FÖR DIG



Som underleverantör består vår vardag av att skapa det mesta möjliga av dina behov. Vi är specialister på bearbetning, fräsning, svarvning och montering. Flera av våra kunder ser oss som en avdelning i deras eget företag. Det är vi stolta över!

Protab i Vindeln eller Protab i Nordmaling  
Kontakt: 0933-395 60, info@protab.se  
www.protab.se

**protab**  
Specialist på att tillverka åt andra